



Presencial o videoconferencia

**POSTGRADO**

Programa Superior de  
**DIRECCIÓN DE VENTAS [PSDV]**

# Sesión informativa Programa Superior de Dirección de Ventas (PSDV) (ESIC)

28 de abril de 2021, miércoles

## Inscríbete

Día: 28 de abril, miércoles

Horario: de 18:30 a 19:30 h.

Lugar:

Puedes elegir en qué modalidad prefieres hacer la actividad:

- En remoto, a través de la herramienta Zoom.
- Presencial: en nuestras instalaciones de Navarra ([protocolo de prevención y seguridad sanitaria](#)).

Potencia tus conocimientos relacionados con ventas junto al Postgrado en Dirección de Ventas.

Con más de 190 ediciones y más de 3.300 alumnos a nivel nacional, el PSDV aporta una visión global de la dirección de ventas, trabajando las diferentes estrategias empresariales que afectan al área, incorporando el componente digital, las características de los nuevos consumidores y los nuevos modelos de negocio de ventas.

**Objetivos del programa:**

- Formar a los asistentes en el diagnóstico, creación y desarrollo de equipos de venta eficientes conforme a los mercados y evolución de la empresa actual.
- Sensibilizar a los asistentes para la integración de las herramientas y canales digitales en las estrategias y en los procesos comerciales de la dirección de ventas.
- Trabajar con los asistentes las diferentes técnicas y herramientas que les permitan elaborar un plan de ventas integral acorde con los objetivos y estrategias empresariales.
- Gestionar los elementos clave de la función de dirección de ventas que se concretan en la cuenta de resultados de la empresa.